

FREESCALE "BÁN MÌNH" VỚI GIÁ 17,6 TỶ USD

Hãng chip danh tiếng Freescale Semiconductor cho biết đã đồng ý "bán mình" với giá 17,6 tỷ USD, tương đương 40 USD tiền mặt cho mỗi cổ phiếu. "Người mua" là một liên minh do Blackstone Group đứng đầu. Giới phân tích đánh giá đây là

Hãng chip danh tiếng Freescale Semiconductor cho biết đã đồng ý "bán mình" với giá 17,6 tỷ USD, tương đương 40 USD tiền mặt cho mỗi cổ phiếu. "Người mua" là một liên minh do Blackstone Group đứng đầu. Giới phân tích đánh giá đây là vụ tiếp quản một hãng công nghệ lớn nhất trong nhiều năm trở lại đây, tuy nhiên theo thỏa thuận, Freescale vẫn có khả năng thay đổi quyết định "bán mình" trong vòng 50 ngày. Sản xuất và cung ứng chip cho gần như tất cả mọi thiết bị công nghệ, từ ĐTDĐ cho đến ô tô, Freescale là một mục tiêu được rất nhiều đại gia theo đuổi. Và cuối cùng, liên minh Blackstone đã đánh bại một liên minh tư nhân khác để giành được cái gật đầu từ Freescale.

Nguồn: btielectronics

"Cái giá 40 USD có thể khiến nhiều người phát hoảng, nhưng Freescale thực sự là một món tài sản hấp dẫn mà ai cũng phải để mắt đến", một nguồn tin giấu tên bình luận. Về phần mình, Freescale cho biết hội đồng quản trị của hãng đã nhất trí thông qua đề nghị mua lại từ liên minh Blackstone. Một vài tên tuổi tham gia vào liên minh này gồm có Carlyle Group, Permira Funds và Texas Pacific Group. Sau hợp đồng, giá cổ phiếu của Freescale đã tăng 5,8% lên 39,44 USD trên sàn giao dịch New York hôm thứ 7 vừa qua. Cái giá này cũng cao hơn mức doanh thu/cổ phiếu trong năm 2007 dự kiến của Freescale tới hơn ...21 lần. Giới phân tích nhận định rằng việc Freescale "bán mình" có thể châm ngòi cho một làn sóng tiếp quản mới mà người mua là những liên minh tư nhân kiểu như Blackstone. Thị trường đặc biệt sôi động cho xu hướng này chính là ngành công nghiệp chip vốn đang trải qua một giai đoạn tăng trưởng chậm nhưng chắc chắn. Trước đó, Alpinvest, KKR và Silver Lake đã đạt được thỏa thuận mua tới 80.1% cổ phần bộ phận bán dẫn của Philips Electronics NV với giá 3,4 tỷ euro hồi tháng trước. Nếu như Freescale "lật thuyền", chấp nhận đề nghị mua lại từ một liên minh khác, họ sẽ phải trả cho liên minh Blackstone số tiền phạt "phá vỡ hợp đồng" là 150 triệu USD hoặc 300 triệu USD tùy thuộc vào thời gian đưa ra quyết định. Ngành tăng trưởng nhanh nhất hiện nay của Freescale là không dây và hệ thống di động. Trên cả hai lĩnh vực này, Freescale đang cạnh tranh rất quyết liệt với những ông lớn như Texas Instruments và Qualcomm. Trọng Cẩm