

EBAY KHUYẾN KHÍCH RAO HÀNG VỚI GIÁ CỐ ĐỊNH

Nữ giám đốc điều hành Meg Whitman của eBay cho biết khoảng 37% mặt hàng trên site được mua trực tiếp không thông qua khâu đấu giá, bởi vậy nó đang trong quá trình "thay áo" để hướng đến một sàn giao dịch điện tử. Sự biến chuyển này một phần do t&

Nữ giám đốc điều hành Meg Whitman của eBay cho biết khoảng 37% mặt hàng trên site được mua trực tiếp không thông qua khâu đấu giá, bởi vậy nó đang trong quá trình "thay áo" để hướng đến một sàn giao dịch điện tử. Sự biến chuyển này một phần do tác động từ phía những người tham gia không muốn chờ đến cuối cuộc đấu giá mới xác định được họ có đủ khả năng chi trả hay không và có nguy cơ để tuột mất thứ cần mua. Whitman nhấn mạnh rằng công ty chuẩn bị phát hành dịch vụ mới mang tên eBay Express nhằm tập hợp các mặt hàng được bán với giá cố định. Tổng giá trị hàng hóa được bán trên eBay trong ba quý vừa qua là 10 tỷ USD. Liên quan đến vấn đề hàng giả, Whitman cho biết họ rất tiếc về những trường hợp đã xảy ra nhưng khẳng định chúng chỉ chiếm "dưới 1/10.000 số hàng và hiện tượng đó cũng đang có xu hướng giảm dần". Đề cập đến Skype, Whitman tin rằng quyết định mua lại hãng điện thoại Internet sẽ giúp tăng giá trị và độ tin cậy cho các vụ giao dịch bởi người mua và bán có thể liên hệ với nhau dễ dàng hơn, đặc biệt trong những mặt hàng có giá trị và cần trao đổi chi tiết như xe hơi... Skype hiện có 75 triệu khách hàng và đang thu hút thêm 200.000 người sử dụng mới. Whitman khẳng định 2006 là năm "tích hợp và hệ thống lại" những công ty mà họ đã mua. Bà dự đoán eBay và hệ thống thanh toán trực tuyến PayPal sẽ phải đối mặt với nguy cơ cạnh tranh mạnh mẽ từ Google.