

CISCO CÔNG BỐ DÒNG SẢN PHẨM MỚI DÀNH CHO DOANH NGHIỆP VỪA VÀ NHỎ

Nhằm đáp ứng nhu cầu về các giải pháp mạng bảo mật, đơn giản và thông minh được thiết kế đặc biệt cho các công ty vừa và nhỏ và các công ty tầm trung, Cisco Systems đã giới thiệu Giải pháp Truyền thông dành cho Doanh nghiệp. Giải pháp

Nhằm đáp ứng nhu cầu về các giải pháp mạng bảo mật, đơn giản và thông minh được thiết kế đặc biệt cho các công ty vừa và nhỏ và các công ty tầm trung, Cisco Systems đã giới thiệu Giải pháp Truyền thông dành cho Doanh nghiệp. Giải pháp này bao gồm một loạt các lựa chọn về sản phẩm, dịch vụ, hỗ trợ kỹ thuật và hỗ trợ tài chính.

Cisco Catalyst® thuộc dòng Express 500 mới.

Nằm trong giải pháp này, ngày 27/10, Cisco Systems Việt Nam đã công bố dòng sản phẩm Cisco Catalyst® thuộc dòng Express 500 mới dành cho các doanh nghiệp vừa và nhỏ. Và trong thời gian tới sẽ giới thiệu các sản phẩm mới thuộc dòng sản phẩm truyền thông IP của mình, bao gồm các ứng dụng truyền thông IP mới và một đường mở rộng của các điện thoại IP hỗ trợ XML. Tất cả đều được đưa vào trong Giải pháp Truyền thông dành cho Doanh nghiệp. Sản phẩm này của Cisco hướng tới các khách hàng là các doanh nghiệp vừa và nhỏ có từ 20 đến 250 nhân viên được phát triển dựa trên thiết bị switch Cisco Catalyst Express 500 mới và giải pháp Truyền thông Siêu tốc IP có tính năng Cisco CallManager Express và Cisco Unity Express của Cisco trong Hệ thống Định tuyến các Dịch vụ Tích hợp (ISR) của Cisco. Dòng sản phẩm switch Cisco Catalyst Express 500 được xây dựng đặc biệt dành cho các doanh nghiệp muốn triển khai các hệ thống mạng hội tụ. Ngoài giải pháp dành cho các khách hàng là các doanh nghiệp vừa và nhỏ, Cisco còn giới thiệu Chương trình Hỗ trợ Kỹ thuật dành cho các doanh nghiệp vừa và nhỏ với các tính năng như cổng giao dịch, các công cụ điện tử dành cho khách hàng, các miếng vá dành cho các phần mềm và các chương trình thay thế phần cứng ngay trong ngày kinh doanh tiếp theo, tùy thuộc vào vị trí địa lý của khách hàng. Chương trình hỗ trợ tài chính Easy-Lease mới của Cisco Capital và các đối tác trong hệ thống phân phối của Cisco cũng đã được triển khai rộng rãi tại rất nhiều khu vực trên thế giới. Đây là một chương trình hiệu quả, đơn giản với thời gian cho vay lên tới 60 tháng theo một cơ chế tính lãi suất rất cạnh tranh và được tập trung vào các giải pháp có chi phí dưới 250.000 USD. Lê Quang

